

# UNTERLAGEN

**Leiter** (PM, VM, Beratung)

**München / Oberbayern**

Schwerpunkt Elektro- und  
Automatisierungstechnik (FA, BA, IS,PA)  
und/oder Aus- Weiter & Erwachsenenbildung



## Kontakt:

Frank M. Schmiedel  
Hammergasse 10  
92348 Berg Oberpfalz.

## Kommunikation:

e-Mail: [frank@schmiedelnet.de](mailto:frank@schmiedelnet.de)  
Mobil: 0151 24070180  
Fest: 09189 4128883

# CURRICULUM VITAE

## Person

Frank Schmiedel  
geboren am 25. Juli 1961 in Frankfurt am Main  
geschieden, 4 Kinder

## Beruf

### **WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG** in Nürnberg **Schulungsleiter (Trainer)**

10.01.2012 bis 31.12.2013

Weiterentwicklung der strategischen Ausrichtung der Schulungsangebote. Alle Bürorelevanten Tätigkeiten von der Akquisition bis zum Erstellen von Schulungsunterlagen. Vorbereiten und Durchführen von technischen Schulungen.

- Grundlagen WAGO-I/O-SYSTEM
- Quick-Start-Seminar "ETHERNET-StarterKit"
- Grundlagen zur Programmierung IEC 61131-3 mit CODESYS 2.3
- WAGO-ETHERNET-Controller, Wartung und Instandhaltung
- Programmierbare Feldbus Controller, WAGO-I/O-PRO, IEC 61131-3 Schwerpunkt ETHERNET-TCP/IP-MODBUS-TCP
- Grundlagen PROFI-safe-Module
- Diverse Kundenspezifische Schulungen mit Schwerpunkten der Gebäudeautomation (BA), Fernwirktechnik (IS) und Industrieautomatisierung (FA).

### **GET & ProFieldTec** in Hofheim am Taunus

JULI 2008 bis 31.12.2011

**Selbständiger Unternehmer**, Berater, Trainer und Coach

Alle Unternehmensrelevanten Tätigkeiten von der Akquisition bis zur Buchführung. Erstellen von Schulungsunterlagen, Vorbereiten und Durchführen von technischen Schulungen.

Für die Grollmus GmbH  
in Hochheim am Main

- Diverse Grundkurse für Simatic S7-Steuerungen
- Diverse Servicekurse 1-3 für Simatic S7-Steuerungen
- Vorbereitung und Abnahme der SPS-Techniker-Prüfung nach VDMA/ZVEI.

Für die WBS TRAINING  
AG, in Frankfurt

- Modul Vertriebsmanagement im Rahmen der Weiterbildung für Projektmanager für Alternative und Erneuerbare Energien
- Modul Projektmanagement im Rahmen der Weiterbildung für Projektmanager für Alternative und Erneuerbare Energien

Für diverse Kunden und  
Kooperationspartner

- Orientierungskurs Realtime-Ethernet
- PC-Based Automation

Für diverse Kunden

- Personal Coaching

	<ul style="list-style-type: none"> <li>Systemische Analyse</li> </ul>
Januar 1999 – Juni 2008	<b>Hilscher GmbH</b> in Hattersheim am Main, 110 Mitarbeiter, Umsatz ca. 16 Mio. €
März 2001 – Juni 2008	<b>Key-Account-Manager</b> , Umsatzverantwortung 2,5 Mio. € Vertrieb Europa (Automotive und strategische Partner) <ul style="list-style-type: none"> <li>Akquisition und Betreuung von Key-Accounts und OEM's (ABB, Daimler Chrysler, KUKA, SICK, Siemens, Volkswagen)</li> <li>Erarbeiten von CRM-Strategien &amp; Applikationsberatung</li> <li>Vorbereitung und Durchführung von Messen</li> <li>Beratung und Betreuung bei kundenspezifische Entwicklungen, von der Akquisition über Ausarbeitung von Preis- und Liefermodellen, Vertragsverhandlungen, Vertragsabschluss bis zur Projektbetreuung und Steuerung</li> <li>Erstellen von Produkt-, Firmen- und Messepräsentationen und weiteren Werbematerialien</li> <li>Training von Distributoren, Niederlassungsleitern und Kunden aus Fernost, Nordamerika und gesamt Europa</li> </ul>
Januar 1999 – Februar 2001	<b>Vertriebsingenieur und Schulungsleiter</b> Vertrieb Deutschland und Leiter der Trainingsabteilung <ul style="list-style-type: none"> <li>Training von Distributoren, Niederlassungsleitern und Kunden aus ASPAC, Nordamerika und Europa.</li> <li>Angebotserstellung und After-Sales-Betreuung</li> <li>Vorbereitung und Durchführung von Schulungen, Messen und Präsentationen.</li> <li>Telefonische Fehleranalyse und Unterstützung bei der Fehlerbeseitigung in komplexen Automatisierungssystemen (1999 als Support-Techniker)</li> </ul>
	<b>Thyssen-Krupp ESA Elektrotechnik GmbH</b> in Frankfurt/M., 350 Mitarbeiter, Umsatz 65 Mio. €
Oktober 1997 – Dezember 1998	<b>Projektleiter</b> , Projektverantwortung 1,3 Mio. €, Großinstallationen <ul style="list-style-type: none"> <li>Projekt- und Personalverantwortung für 6 Obermonteure und 35 Monteure</li> <li>Projektplanung, -kalkulation &amp; -abwicklung Elektroinstallation</li> </ul>
Februar 1995 – September 1997	<b>BitTec GbR</b> Hofheim am Taunus, Eigenes Planungsbüro 2 Mitarbeiter, Umsatz 280 TDM <b>GF Projektingenieur, Freelance</b> Projektverantwortung 1,8 Mio. DM
November 1991 – Januar 1995	<b>Grollmus+Ripp GmbH</b> Hochheim am Main Trainer und Projektingenieur
November 1990 – Oktober 1991	<b>GefAu mbH</b> Nierderroden Projektingenieur
Juli 1989 – Oktober 1990	<b>Elektro Weichert Langen</b> Betriebsleitender Meister (1 Obermonteure, 14 Monteure)

## Aus- & Weiterbildung

2011	<b>Systemisches Familienstellen Intensivausbildung</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Systemische Klientenanalyse und -Beratung</li><li>▪ Systemische Gruppenanalyse und -Beratung</li><li>▪ Systemische Organisationsanalyse und -Beratung</li></ul>
2008 - 2009	<b>Ausbildung zum Ganzheitlichen Berufscoach</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Coaching-Ansätze, Coaching-Prozess, Fragetechniken, Humanistische Psychologie</li><li>▪ Psychologisches Grundlagenwissen Grundlagen der Persönlichkeitsentwicklung, Grundlagen der Kommunikation</li><li>▪ Konfliktmanagement, Umgang mit Burn-out, Work-Life-Balance Umgang mit schwierigen Kunden und Situationen</li><li>▪ u.v.m</li></ul>
1988	<b>Berufs und Technologie Zentrum, Frankfurt am Main</b> Fachbereich Elektrotechnik <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Berufs- und Arbeitspädagogik, betriebswirtschaftliche, kaufmännische und rechtliche Kenntnisse. Fachtheorie und Fachpraxis Elektronik und Elektrotechnik</li><li>▪ Abschluss: <a href="#">Meisterbrief als Elektroinstallateurmeister</a></li></ul>
1979 - 1980	1 Jahr Berufsaufbauschule Elektro Abschluss: <a href="#">Fachschulreife</a>
1976 - 1979	3 Jahre Lehre Höchst AG, Frankfurt am Main Abschluss: <a href="#">Facharbeiterbrief Elektroanlagen Installateur</a>
1967 - 1976	4 Jahre Grundschule, 5 Jahre Hauptschule Abschluss: <a href="#">Hauptschulabschluss</a>
Weiterbildung zum SPS-Techniker sowie Vertriebsseminare	

## Sprachen, IT

Englisch: Präsentationssicher  
Office-Produkte (2), Navision Attain (ERP), COMMENCE (CRM),  
SAP/R3, CUBASE VST 5.1  
STEP5, STEP7, TIA-Portal, CODESYS 2.3, TWINCAT

## Hobby

- Networking (XING und weitere Online-Communitys)
- Singer / Songwriter, DJ
- Komposition, Arrangement (POP)

Berg, 21. MAI 2014

## Anlagen

Zeugnis Letzter AG  
Zeugnis Vorletzter AG  
Meisterbrief